

Aladino

Il tuo genio del CRM in Cloud



Gestire la complessità: questa è la grande sfida delle imprese di oggi.

- Governare l'insieme delle relazioni e interazioni con i clienti potenziali e attuali, raccogliere dati in tempo reale e prendere le decisioni giuste al momento giusto.
- Avere una panoramica completa e aggiornata del tuo portafoglio clienti, per anticiparne le necessità e definire un'offerta in linea con le ultime tendenze di mercato.
- Il tutto, potendo accedere ad uno strumento condiviso e raggiungibile in qualunque momento da pc e dispositivi mobile.

Se hai espresso questo desiderio, noi abbiamo la soluzione.

Aladino è il genio del CRM in Cloud sviluppato da **Systematica**. Uno strumento intuitivo e facile da utilizzare, a supporto della tua operatività quotidiana, che agevola la pianificazione strategica del tuo business.

Informazioni condivise, report dinamici e ampi margini di personalizzazione, sono i suoi punti di forza.

Operativo | Integrabile | Personalizzabile

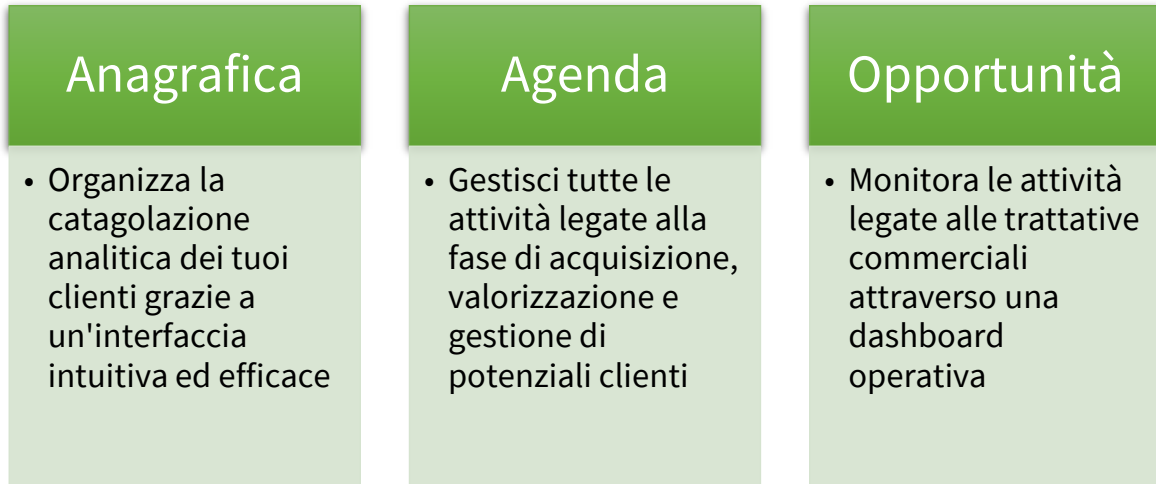
Aladino è un prodotto ibrido, che nasce dalle esigenze gestionali di Systematica e si evolve inglobando le caratteristiche tipiche di un CRM:

- Interfaccia analitica
- Gestione di timing, progetti e attività
- Registro condiviso delle operazioni quotidiane
- Valorizzazione delle opportunità generate

Un **genio** strategico a tua disposizione, che offre un ampio ventaglio di possibilità senza rinunciare a semplicità, efficacia e immediatezza.

Moduli e funzionalità

La lampada di Aladino è composta da **tre** moduli principali, che consentono di gestire l'intero ciclo di vendita monitorando le fasi nel dettaglio:



Ma è nell'ampio margine di **personalizzazione** concesso da **Aladino** che risiede uno dei suoi punti di forza. Aggiungi ulteriori moduli indipendenti alla struttura di base, ritagliati sulle specifiche esigenze del tuo business, senza intervenire sullo scheletro dello strumento. Una soluzione software sartoriale, che ha tutte le caratteristiche tipiche di un CRM.

Alle modalità di personalizzazione si aggiunge la vera forza del nostro strumento: la possibilità di **integrazione** con il tuo gestionale. Uno straordinario vantaggio strategico, che completa il flusso delle informazioni in maniera strutturata e omogenea. Tempi di inserimento dati ridotti, comunicazione continuativa tra aree applicative e connessione tra informazioni contabili e di vendita: il macrocosmo del tuo business interamente a portata di mano.

L'operatività di Aladino

Con **Aladino** puoi:

Condividere le informazioni in tempo reale	Gestire informazioni relative ai tuoi clienti
Monitorare le fasi della trattativa	Analizzare e pianificare il ciclo di vendita
Acquisire nuovi contatti	Fidelizzare i clienti acquisiti
Valorizzare le opportunità generate	Gestire progetti, attività e agenda individuali

Ottimizza la tua operatività quotidiana, dalla compilazione dell'agenda fino alla gestione di progetti complessi, agevolando il time management di attività maturate nel tempo. Inoltre, la gestione documentale integrata nel progetto consente al tuo team di caricare documenti, consultarli direttamente online o esportarli in CSV.

I vantaggi di Aladino

Produttività

Gestisci al meglio la relazione con il cliente, rispondi alle sue esigenze specifiche e incrementa le tue conversioni

Organizzazione

Ottimizza la tua operatività quotidiana grazie all'agenda e ai moduli di gestione delle attività

Monitoraggio

Tieni d'occhio report condivisi e indirizza le tue azioni commerciali nella direzione giusta

Semplicità

Analizza dati e informazioni attraverso un'interfaccia dettagliata e intuitiva

Personalizzazione

Aggiungi moduli indipendenti alla struttura di base e componi una soluzione a misura del tuo business

Integrazione

Collega il CRM al tuo gestionale e ottimizza il flusso delle informazioni strategiche

Aladino

Tutta la potenza di un CRM... in un comodo spazio virtuale!